

ANLEITUNG:

**STARTER-KIT
FÜR
SELBSTSTÄNDIGE**

VON KARSTEN THIEMANN

DIE 7 TEUERSTEN FEHLER + DEIN SCHRITT-FÜR-SCHRITT-PLAN FÜR DIE ERSTE WOCHE

WILLKOMMEN!

Herzlichen Glückwunsch zu deiner Entscheidung für die Selbstständigkeit!

In diesem Starter-Kit erfährst du:

- Die 7 Fehler, die Gründer durchschnittlich 10.000+ EUR kosten
- Deinen konkreten Fahrplan für die erste Woche
- Praktische Tools und Checklisten
- Wie du sofort starten kannst (ohne teure Fehler!)

Los geht's!



FEHLER #1: ZU VIELE KOSTENLOSE AUFTRÄGE

DAS PROBLEM:

"Wenn ich erstmal genug kostenlose Arbeit mache, kommen die zahlenden Kunden von alleine."

Falsch! Kostenlos-Kunden empfehlen nur andere Kostenlos-Sucher.

DIE REALITÄT:

- 40 Stunden kostenlose Arbeit = 2.000+ EUR Verlust
- Höhere Ansprüche (weil "kostenlos")
- Endlose Änderungswünsche
- Keine Wertschätzung



DEIN QUICK-FIX:

Regel: Maximal 1 kostenloses Projekt zur Portfolio-Erstellung, dann STOPP!

Stattdessen: "Freundschaftspreis" von 50% - zeigt Wert, aber Dankbarkeit.



FEHLER #2: KEINEN KONKRETEN PLAN

DAS PROBLEM:

"Ich fange einfach an und schaue, was passiert."

DIE REALITÄT:

- 73% der gescheiterten Gründer hatten keinen Business-Plan
- Ziellose Aktivität = verbrannte Zeit und Geld
- Kein Fokus = keine Fortschritte



DEIN QUICK-FIX:

Mach den 1-Seiten-Plan:

1. Was verkaufst du? (1 Satz)
2. An wen? (konkrete Zielgruppe)
3. Für welchen Preis?
4. Wie erreichst du sie? (2 Kanäle)
5. Was ist dein 3-Monats-Ziel?

Zeit: 2 Stunden - Investment, das sich 100-fach auszahlt!

FEHLER #3: FALSCHER PREIS

DAS PROBLEM:

"Ich fange erstmal günstig an, damit ich überhaupt Kunden kriege."

DIE REALITÄT:

Beispiel: Designer verlangt 30 EUR/Stunde

- Nach Steuern (ca. 30%): 21 EUR
- Nach Sozialversicherung (ca. 20%): 17 EUR
- Nach Betriebskosten (ca. 15%): 14 EUR
- Akquise-Zeit (ca. 20%): 11 EUR

Tatsächlicher Verdienst: 11 EUR/Stunde!

DEIN QUICK-FIX:

Faustregel: Angestellten-Gehalt \times 2,5 = Mindest-Stundensatz

Beispiel:

- Angestellten-Gehalt: 40 EUR/Std
- Selbstständigen-Satz: 100 EUR/Std

Klingt viel? Ist es nicht - siehe Rechnung oben!

FEHLER #4: ALLES SELBST MACHEN WOLLEN

DAS PROBLEM:

"Ich muss Geld sparen und mache erstmal alles selbst."

DIE REALITÄT:

Time-Cost-Analyse eines Gründers:

- 5 Std/Woche Buchhaltung = 500 EUR
 - 3 Std/Woche Social Media = 300 EUR
 - 4 Std/Woche Website-Pflege = 400 EUR
- = **1.200 EUR/Woche in "billiger" Arbeit**

DEIN QUICK-FIX:

Die 80/20-Delegations-Regel:

Behalte nur:

- Kerngeschäft (verkaufen, Kundenarbeit)
- Strategie & Entscheidungen

Delegiere ab 100 EUR/Monat:

- Buchhaltung → Steuerberater
- Social Media → VA (5 Std/Monat)
- Website → Freelancer

ROI: Für jeden delegierten EUR gewinnst du 3-5 EUR durch Fokus!

FEHLER #5: KEIN MARKETING BETREIBEN

DAS PROBLEM:

"Gute Arbeit spricht für sich, Marketing brauche ich nicht."

DIE REALITÄT:

Kunden kommen NICHT automatisch!

Ohne Marketing:

- Keine Sichtbarkeit = keine Anfragen
- Sporadisches Einkommen
- Abhängigkeit von Zufallskunden



DEIN QUICK-FIX:

Die 5-Stunden-Marketing-Woche:

3 Stunden: Content (LinkedIn/Instagram/Blog)

- 1 Expertise-Post
- 1 persönliche Story
- 1 Kunden-Erfolg

1 Stunde: Networking (online/offline)

1 Stunde: Direkte Akquise

Regel: Jeden Tag 1 Marketing-Aktivität - OHNE AUSNAHME!



FEHLER #6: ZU SPÄT STARTEN

DAS PROBLEM:

"Ich warte noch, bis alles perfekt ist..."

DIE REALITÄT:

Während du wartest:

- Website "perfektionieren" = 3 Monate
- Logo "finalisieren" = 2 Monate
- Businessplan "optimieren" = 1 Monat

= 6 Monate ohne Umsatz!



DEIN QUICK-FIX:

Die 48-Stunden-Challenge:

Heute:

- Geschäftsidee definieren (1 Satz)
- Preis festlegen
- Erste 10 Kontakte anschreiben

Morgen:

- Erste Anfrage beantworten
- Erstes Angebot schreiben

Perfekt wird's beim MACHEN, nicht beim Planen!



FEHLER #7: ISOLATION & EINZELKÄMPFER- MENTALITÄT

DAS PROBLEM:

"Ich schaffe das alleine, brauche keine Hilfe."

DIE REALITÄT:

Einsamkeit kostet:

- Keine Motivation = weniger Produktivität
- Keine Sparring-Partner = schlechte Entscheidungen
- Keine Empfehlungen = weniger Kunden
- Burnout-Risiko: 3x höher als Angestellte!

DEIN QUICK-FIX:

Dein Support-System (Start diese Woche!):

Finde:

1. Einen Accountability-Partner (wöchentlicher Check-in)
2. Eine Business-Gruppe (online/offline)
3. Einen Mentor (auch informell)

Wo finden?

- Facebook-Gruppen für Gründer
 - Coworking-Spaces
 - Gründer-Meetups in deiner Stadt
 - LinkedIn-Communities
-

DEINE ERSTE WOCHEN: DER SCHRITT-FÜR-SCHRITT-PLAN

TAG 1: KLARHEIT SCHAFFEN

Morgen (2 Std):

- [] Geschäftsidee in 1 Satz formulieren
- [] Zielgruppe definieren (wer genau?)
- [] Dein Alleinstellungsmerkmal finden

Nachmittag (2 Std):

- Konkurrenz recherchieren
- Marktpreise analysieren
- Deinen Preis festlegen (siehe Fehler #3)

Abend (1 Std):

- 1-Seiten-Businessplan schreiben

TAG 2: GRUNDLAGEN LEGEN

Morgen (3 Std):

- Gewerbebeanmeldung recherchieren
- Steuernummer beantragen
- Geschäftskonto eröffnen (kann parallel laufen)

Nachmittag (2 Std):

- LinkedIn-Profil optimieren ODER
- Instagram-Business-Account erstellen
- Erste Bio/Über-mich schreiben

Abend (1 Std):

- Buchhaltungstool testen (z.B. Lexoffice)

TAG 3: SICHTBAR WERDEN

Morgen (2 Std):

- Ersten Content-Post schreiben
 - Was machst du?
 - Für wen?
 - Warum?

Nachmittag (3 Std):

- 10 potenzielle Kunden recherchieren
- Liste mit Kontaktdaten erstellen
- Pitch-Template schreiben

Abend (1 Std):

- Post veröffentlichen
- Mit 20 Leuten interagieren

TAG 4-5: NETZWERK AKTIVIEREN

Tag 4 (4 Std):

- 20 persönliche Kontakte anschreiben
 - Freunde/Familie/Ex-Kollegen
 - "Ich habe mich selbstständig gemacht mit..."

Tag 5 (4 Std):

- Erste Networking-Events recherchieren
- Business-Gruppen beitreten (3-5)
- Zu 1 Event anmelden

Beide Tage:

- Auf Anfragen reagieren
- Angebote schreiben

TAG 6-7: ERSTE AKQUISE

Tag 6 (6 Std):

- 10 Kaltakquise-E-Mails versenden
- Follow-up auf Anfragen
- 2. Content-Post erstellen

Tag 7 (4 Std):

- [] Wochenreview: Was lief gut?
 - [] Nächste Woche planen
 - [] Erfolge feiern (auch kleine!)
 - [] 1 Optimierung definieren
-

DEINE TOOLS FÜR DEN START

KOSTENLOSE/GÜNSTIGE TOOLS:

Organisation:

- Trello/Notion (Projektmanagement)
- Google Workspace (E-Mail, Docs)

Marketing:

- Canva (Designs)
- Buffer/Later (Social Media Planung)

Buchhaltung:

- Lexoffice/sevDesk (ab 8 EUR/Monat)

Netzwerk:

- LinkedIn (kostenlos ausreichend)
 - Facebook-Gruppen
-

STUNDENSATZ-RECHNER

DEINE KALKULATION:

1. **Wunsch-Jahresgehalt:** _____ EUR
2. **Geteilt durch 1.200** (ca. 1.200 produktive Std/Jahr)
= _____ EUR/Std (Basis)
3. **× 2,5** (für Steuern, Versicherung, Akquise, Urlaub)
= _____ EUR/Std

DAS IST DEIN MINIMUM-STUNDENSATZ!

Beispiel:

- Wunschgehalt: 48.000 EUR/Jahr
- $48.000 \div 1.200 = 40$ EUR/Std
- $40 \times 2,5 = 100$ EUR/Std Minimum

Faustregel-Check:

- Unter 50 EUR/Std → Zu wenig!
 - 50-75 EUR/Std → Ok für Start (Entry-Level)
 - 75-150 EUR/Std → Solide (Standard)
 - 150+ EUR/Std → Premium (Experten-Level)
- 

CHECKLISTE: BIN ICH BEREIT?

PFLICHT (MUST-HAVE):

- Klare Geschäftsidee (kann ich in 1 Satz erklären)
- Definierte Zielgruppe (weiß genau, wen ich anspreche)
- Festgelegter Preis (habe realistische Kalkulation)
- Mindestens 1 Marketing-Kanal definiert
- 3 Monate finanzielle Reserve ODER Teilzeit-Start
- Erste 10 potenzielle Kunden identifiziert

NICE-TO-HAVE (KANN NACHGEHOLT WERDEN):

- Perfekte Website
- Professionelles Logo
- Visitenkarten
- Detaillierter Businessplan
- Social Media Präsenz auf 5 Plattformen

Wenn du die Pflicht-Punkte hast → STARTE JETZT!



DEINE ERSTEN 10 SCHRITTE (QUICK-CHECKLIST)

HEUTE:

- Dieses PDF durcharbeiten
- Geschäftsidee formulieren (1 Satz)
- Preis festlegen

DIESE WOCHE:

4. 1-Seiten-Plan schreiben
5. LinkedIn/Social Media optimieren
6. 20 Kontakte informieren
7. 10 potenzielle Kunden recherchieren

NÄCHSTE WOCHE:

8. Erste Angebote versenden
 9. Networking-Event besuchen
 10. Erste Erfolge feiern!
-

DAS WAR NUR DER ANFANG!

IM VOLLSTÄNDIGEN BUCH "EHRlich SELBSTSTÄNDIG" ERFÄHRST DU:

- Die komplette Marketing-Strategie**
 - Wie du OHNE große Investitionen Kunden gewinnst
 - 7 kostenlose Marketing-Kanäle, die wirklich funktionieren
 - Content-Vorlagen für Social Media

- Finanzielle Meisterschaft**
 - Steueroptimierung von Anfang an
 - Welche Versicherungen du wirklich brauchst
 - Rücklagen richtig planen

✓ Skalierung & Wachstum

- Von Einzelkämpfer zum Team
- Passive Einkommensströme aufbauen
- Work-Life-Balance als Selbstständiger

✓ Mindset & Durchhaltevermögen

- Umgang mit Ablehnung und Rückschlägen
- Motivation in schwierigen Zeiten
- Erfolgsgewohnheiten der Top-Gründer

Und noch **500+** Seiten Praxis-Wissen, Checklisten und Vorlagen!



DEIN EXKLUSIVER RABATT

Als Download dieses Starter-Kits erhältst du:



15% RABATT AUF DAS BUCH!

Rabattcode: **ERFLOGREICH15**

Gültig für:

- E-Book (statt 14,90 EUR → nur 12,67 EUR)
- Print-Version (statt 24,90 EUR → nur 21,17 EUR)

Einlösbar bei:

- Amazon
- Digistore24
- erfolgreich-selbstaendig.com

BONUS: NÄCHSTE SCHRITTE

KOSTENLOSE RESSOURCEN:



Newsletter: Wöchentliche Gründer-Tipps

→ [E-Mail eintragen]



Instagram/LinkedIn: Daily Motivation & Quick-Tipps

→ @[DeinHandle]



Facebook-Gruppe: Community von 1.000+ Gründern

→ [Link zur Gruppe]



Podcast: "Ehrlich Selbstständig - Real Talk"

→ [Podcast-Link]

DEINE AKTION JETZT

Die magische Formel für erfolgreiche Selbstständigkeit:

Wissen (✓ hast du jetzt)
+ Aktion (← das fehlt noch!)
= Erfolg

3 Dinge, die du HEUTE noch machst:

1. Geschäftsidee in 1 Satz aufschreiben
2. 5 Kontakte informieren
3. Ersten Social Media Post schreiben

Poste deine Fortschritte mit #EhrlichSelbstständig

SCHLUSSWORT

Selbstständigkeit ist kein Sprint, sondern ein Marathon.

Aber: Mit dem richtigen Start und der Vermeidung dieser 7 Fehler bist du bereits 80% weiter als die meisten Gründer!

Du hast alles, was du brauchst.
Jetzt ist es Zeit für Aktion!

**"DER BESTE ZEITPUNKT ZU STARTEN WAR
GESTERN. DER ZWEITBESTE IST JETZT!"**

Viel Erfolg auf deinem Weg!

Dein Karsten Thiemann

IMPRESSUM & KONTAKT

Karsten Thiemann
erfolgreich-selbstaendig.com
[E-Mail]
[Website]

Folge mir:

Instagram: @[Handle]

LinkedIn: [Profile-Link]

Facebook: [Page-Link]

Rechtliches:

Dieses PDF ist urheberrechtlich geschützt.
Weitergabe erwünscht - Verkauf untersagt.

© 2024 [Karsten Thiemann]. Alle Rechte vorbehalten.